

Harmonogram szkolenia

Data: 01.07.2026r.

Temat: Zasada konkurencyjności w projektach realizowanych w ramach programu Fundusze Europejskie dla Mazowsza 2021-2027 - prowadzenie postępowań w BK2021 i przygotowanie do kontroli

Plan szkolenia

9.00 - 9.30	Kawa, rejestracja, wydanie materiałów szkoleniowych
9.30 - 11.00	<p>Moduł 1. Ramy realizacji wydatków i zasada konkurencyjności w FEM 2021–2027</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Miejsce zasady konkurencyjności w systemie kwalifikowalności wydatków (warunki: uczciwa konkurencja, równe traktowanie, przejrzystość, proporcjonalność). b) Wydatki poniesione przed uzyskaniem umowy o dofinansowanie: ryzyka, dokumentowanie oraz szczególne przypadki (w tym wydatki poniesione przed podpisaniem umowy i ich ujęcie w projekcie). c) Obowiązek właściwego stopnia upublicznienia zapytania ofertowego w sytuacji rozpoczynania projektu „na własne ryzyko” przed podpisaniem umowy – w tym ocena upublicznienia dla postępowań wszczętych przed ogłoszeniem regulaminu wyboru projektów. <p><i>Prezentacja z zastosowaniem metod aktywizujących, dyskusja, case study</i></p> <p>Moduł 2. Progi, wydatki poniżej 80 tys. zł oraz szacowanie wartości zamówienia</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Progi kwotowe stosowania zasady konkurencyjności oraz wyłączenia jej stosowania (w tym próg 80 000 zł netto i pozostałe wyłączenia wskazane w wytycznych). b) Jak realizować wydatki poniżej 80 tys. zł netto: praktyczne podejście do zapewnienia racjonalności/rynkowości i kompletności ścieżki audytu (co dokumentować, jak wykazać rynkowość, jak ograniczać ryzyka korekt). c) Zasady szacowania wartości zamówienia: zakaz zaniżania i obejścia procedur, agregacja/łączenie zamówień oraz „tożsamość” przedmiotowa, czasowa i podmiotowa.



	<p>d) Zamówienia udzielane w częściach a składanie ofert częściowych: konsekwencje dla szacowania oraz stosowania zasady konkurencyjności do każdej części.</p> <p><i>Prezentacja z zastosowaniem metod aktywizujących, dyskusja, case study</i></p>
11.00 - 11.20	Przerwa kawowa
11.20 - 13.35	<p>Moduł 3. Zapytanie ofertowe – wymagania, ryzyka i elementy krytyczne w kontekście korekt</p> <p>a) Wymogi dotyczące treści zapytania ofertowego (elementy obligatoryjne, spójność opisu i kryteriów, warunki zmiany umowy, części zamówienia, komunikacja).</p> <p>b) Zamówienia udzielane w częściach, dzielenie / łączenie zamówień - kiedy można podzielić zamówienie i jak to zrobić, kiedy nie można połączyć zamówienia?</p> <p>c) Reguły badania konfliktu interesów: definicja, identyfikacja sytuacji konfliktowych, środki zapobiegawcze i dokumentowanie (w tym elementy, które muszą znaleźć odzwierciedlenie w protokole).</p> <p>d) Opis przedmiotu zamówienia (OPZ): jakość opisu, jednoznaczność i wyczerpujący charakter; zakaz preferowania konkretnych rozwiązań.</p> <p>e) Opis przedmiotu zamówienia a znaki towarowe/patenty/pochodzenie: kiedy jest to dopuszczalne, jak opisywać równoważność oraz jak takie błędy kwalifikują się w kontekście „taryfikatora” korekt.</p> <p>f) Warunki udziału w postępowaniu: proporcjonalność do przedmiotu zamówienia i unikanie barier wejścia.</p> <p>g) Kryteria oceny ofert: projektowanie kryteriów, opis sposobu przyznawania punktacji, zakaz kryteriów odnoszących się do „właściwości wykonawcy” oraz typowe nieprawidłowości.</p> <p>h) Sposób liczenia terminów składania ofert: minimalne, początek biegu terminu, art. 115 KC oraz znaczenie daty złożenia oferty w BK2021.</p> <p>i) Badanie rażąco niskiej ceny: przesłanki (w tym próg 30% od średniej), tryb żądania wyjaśnień i warunki odrzucenia.</p> <p>j) Tajemnica przedsiębiorstwa: zasady praktycznego stosowania (w tym w zamówieniach poza PZP / poniżej progów PZP), granice „utajniania” w kontekście przejrzystości postępowania i przygotowania do kontroli.</p> <p><i>Prezentacja z zastosowaniem metod aktywizujących, dyskusja, case study</i></p>



	<p>Moduł 4. Baza Konkurencyjności 2021 (BK2021) – prowadzenie postępowania krok po kroku</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Zakładanie konta w Bazie Konkurencyjności 2021, aktywacja, logowanie oraz podstawowe ustawienia użytkownika. b) Przygotowanie i publikacja ogłoszenia w BK2021: struktura formularza (przedmiot zamówienia, CPV, warunki, kryteria, terminy, części, załączniki) oraz publikacja ogłoszenia. c) Obowiązkowa komunikacja elektroniczna w ramach zasady konkurencyjności (w tym znaczenie BK2021 dla złożenia oferty i zachowania terminu). d) Zmiany ogłoszenia / zmiany dokumentów postępowania: reguły wprowadzania zmian, informowanie o zmianach oraz obowiązek (w razie potrzeby) przedłużenia terminu składania ofert. e) Anulowanie ogłoszenia – dopuszczalność w toku postępowania oraz ograniczenia czasowe (w szczególności w relacji do terminu składania ofert). f) Publikacja informacji o wyborze oferty najkorzystniejszej / informacja o wyniku postępowania. g) Protokół postępowania: minimalna zawartość (oferty, kryteria/punktacja, warunki udziału, konflikty interesów, środki zaradcze) oraz powiązanie protokołu z publikacją/rozstrzygnięciem w BK2021. <p><i>Prezentacja z zastosowaniem metod aktywizujących, dyskusja, case study</i></p>
13.35 - 14.15	Przerwa obiadowa
14.15 - 15.45	<p>Moduł 5. Umowy w ramach zasady konkurencyjności</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Forma umowy, elementy minimalne i powiązanie umowy z warunkami zapytania ofertowego oraz ofertą wykonawcy. b) Skutki uchylecia się od zawarcia umowy oraz praktyczne scenariusze (kolejna oferta / unieważnienie / ponowienie postępowania – w zależności od dokumentów i okoliczności). c) Zmiany umów: dopuszczalność, istotność zmiany, warunki wprowadzania zmian i ich wcześniejsze przewidzenie w zapytaniu ofertowym. <p><i>Prezentacja z zastosowaniem metod aktywizujących, dyskusja, case study</i></p> <p>Moduł 6. Nieprawidłowości, „taryfikator” korekt i przygotowanie do kontroli</p>



	<p>a) Pojęcie nieprawidłowości oraz podstawowe mechanizmy korygowania wydatków (korekty finansowe/pomniejszenia) w projektach 2021–2027.</p> <p>b) Analiza najczęstszych nieprawidłowości w procedurach zapytań ofertowych w kontekście zasady konkurencyjności (m.in. publikacja, podział zamówienia, konflikt interesów, treść zapytania, OPZ i znaki towarowe, terminy, kryteria, zmiany po otwarciu ofert, rażąco niska cena).</p> <p>c) Skutki niezgodnego z zasadą konkurencyjności udzielenia zamówienia w projekcie unijnym (ryzyko uznania wydatku za niekwalifikowalny, korekty wg „taryfikatora”, wpływ na rozliczenie).</p> <p>d) Zasady kontroli prawidłowości udzielania zamówień zgodnie z zasadą konkurencyjności w projektach unijnych: przygotowanie dokumentacji i „ścieżki audytu” od zapytania i komunikacji po protokół, umowę i rozliczenie.</p> <p><i>Prezentacja z zastosowaniem metod aktywizujących, dyskusja, case study</i></p>
15.45 - 16.15	Konsultacje indywidualne

W każdym bloku merytorycznym przewidziano części warsztatowe (trwające minimum 30 min) np. case study, ćwiczenia.

Uwaga

Czas trwania poszczególnych modułów szkoleniowych jest każdorazowo dopasowywany do potrzeb grupy.

Więcej informacji: www.funduszeuedlamazowska.eu

